

 Квай

# Autsora

**Единый B2B-маркетплейс аутсорсинга в РФ**

Консолидация рынка. Автоматизация сделок. Гарантия безопасных сделок.

Pre-launch

Привлечение до 50 млн ₽

2026



# Рынок B2B-аутсорсинга хаотичен

### Ненадежные исполнители

**Каждый 3-й** проект срывается или выходит за рамки бюджета из-за отсутствия эскроу-механизмов (безопасных сделок) на текущем рынке.

### Юридические риски

Сложное администрирование: десятки договоров, разные форматы оплат и долгий сбор закрывающих документов. Маркетплейс сводит это **к 1 договору**. (Здесь ты уже начинаешь намекать на свое решение, что очень хорошо).

### Долгий и дорогой поиск

Поиск и онбординг проверенного подрядчика занимает **от 4 недель**. Бизнес теряет время и прибыль на этапе запуска проектов.



## Autsora — маркетплейс, который делает B2B-аутсорсинг безопасным



### Финансовая защита

Встроенный механизм эскроу (безопасной сделки). Оплата переводится исполнителю только после успешной сдачи проекта.

### Юридическая простота

Работа с тысячами подрядчиков через 1 договор с платформой. Автоматизированный и быстрый сбор всех закрывающих документов.

### Скорость и качество

Сокращаем время поиска с 4 недель до нескольких дней. На платформе только верифицированные подрядчики с прозрачным рейтингом.

### Единая инфраструктура

Встроенный механизм эскроу (безопасной сделки). Оплата переводится исполнителю только после успешной сдачи проекта.

## 01

---

### Регистрация

Заказчик и исполнитель быстро создают профили и проходят верификацию на платформе.

## 02

---

### Умный мэтчинг (ИИ)

Заказчик публикует проект. Наши алгоритмы анализируют задачу и моментально рекомендуют наиболее релевантных исполнителей.

## 03

---

### Безопасная сделка

Заказчик выбирает лучший отклик. Работа стартует в периметре платформы с холдированием (резервированием) средств.

## 04

---

### Приемка и расчет

Проект успешно сдан. Исполнитель получает гарантированную выплату, а система автоматически формирует закрывающие документы.

# Объем рынка B2B-аутсорсинга стремительно растет



**150 млрд ₽**

**Ниша платформенного аутсорсинга**

Наш фокус

**20%**

**Ежегодный рост**

CAGR

**> 1 трлн ₽**

**Рынок B2B-услуг в РФ**

прогноз 2026

# Прозрачная и масштабируемая МОНЕТИЗАЦИЯ

## Комиссия платформы

% от суммы каждого успешно закрытого контракта через встроенную систему «Безопасная сделка».

## Enterprise-услуги

Фиксированная плата за премиум-сопровождение: ручной подбор команд и аудит договоров для крупного бизнеса.

## PRO-подписка

Ежемесячная плата от подрядчиков за приоритетное размещение в каталоге, продвижение и аналитику.



Команда



# Люди, которые строят Autsora

## Разработка

- Middle+/Senior Backend разработчики
- Middle+/Senior Frontend разработчики
- DevOps / Инфраструктура
- ML инженеры

## Дизайн

- Веб-дизайнеры
- Motion-дизайнеры
- UI/UX специалисты
- Графические дизайнеры



Инвестиции



# Мы ищем до 50 млн ₽

Pre-Series A / Работающий MVP



40%

Разработка платформы

20%

Инфраструктура

25%

Маркетинг и реклама

25%

Операциональные  
расходы

2026

# Путь к запуску и росту

Q1 2026

## Разработка MVP

- Архитектура ядра платформы
- Разработка ключевых функций
- Внутреннее тестирование
- Подготовка к закрытой бете

Q2 2026

## Бета-запуск

- Релиз для первых мерчантов
- Тестирование реального трафика
- Hardening безопасности
- Сбор обратной связи (CustDev)

Q3 2026

## Полный запуск

- Официальный релиз платформы
- Масштабный маркетинг
- Расширение команды поддержки
- Подключение новых каналов

Станьте частью будущего

# **B2B-маркетплейса**